



Oppericht in 2014 door medewerkers en de zaakvoerder van het reeds bestaande architectuurbureau Lowette, telt het in Brussel gevestigde Lowette & Partners architects vandaag een tiental medewerkers.

Het architectenkantoor focust op residentiële, commerciële en industriële projecten, maar vooral op combinaties van deze functies in een stedelijke omgeving. "We zeggen nooit a priori neen tegen een projectvoorstel", stelt partner André Gérardy.

IN DE KIJKER:

## LOWETTE & PARTNERS

### Hoe bent u in het ondernemerschap gerold?

De zin in het ondernemerschap is gegroeid door als medewerker in het kantoor geleidelijk aan meer verantwoordelijkheden te krijgen en door tijdens het netwerken als 'gezicht' van het kantoor naar buiten te treden. Ik heb de stap gezet, in de eerste plaats omdat een eigen onderneming meer vrijheid biedt in het uitdiepen van eigen interesses. Financieel is het mogelijk gemaakt door een systeem, waarbij we het overnamebedrag aflossen in functie van de nog te genereren omzet. Omwille van de flexibiliteit, is het kantoor een cvba. Al is wel overeengekomen om minstens een aantal jaar samen aan de weg te timmeren. Hierdoor kunnen we ondernemen op een financieel haalbare manier, met een zekere stabiliteit voor het kantoor.

### Welke focus hebt u als ondernemer?


De focus is driedelig. Ten eerste willen we klanten zo'n goede service bieden, dat ze graag naar ons terugkeren. Daarnaast willen we projecten realiseren die onze grenzen verleggen op vlak van duurzaamheid, samenwerkingsverbanden met aannemers, techniciteit, stedenbouwkundige en/of juridische interpretatie van de wetgeving, interne werking, ... Ten slotte willen we een rendabel bedrijf opbouwen, wat een voor-

waarde is om de eerste twee doelstellingen te kunnen blijven realiseren.

### Waarom helpt het Jong Voka-lidmaatschap u als ondernemer?

Ik vind het interessant om met andere ondernemers ervaringen uit te wisselen. Er bestaat wederzijds respect voor elkaars realisaties, doorzettingsvermogen en voor de genomen risico's om de passie te verwezenlijken. Door bij Jong Voka te netwerken, kunnen mensen die iets voor elkaar kunnen betekenen bovendien elkaar ook vinden. Ook voor ons kantoor leidt dat al eens tot een samenwerking. Ik geloof heel sterk in het belang van een goede match tussen twee partijen om een samenwerking te doen slagen.

### Welke goede raad kan u jonge ondernemers meegeven?

Word geen vakidoot, maar verrijk je wereldbeeld door artikels te lezen en documentaires te bekijken over zo veel mogelijk verschillende onderwerpen. Het geeft je een ruimere kijk op waarmee je bezig bent, waardoor je het werk in perspectief kan plaatsen. Dat leidt niet alleen tot nieuwe interesses en inzichten en genuanceerdere beslissingen. Het zorgt er ook voor dat je beter kan inspelen op veranderingen in de maatschappij en originele verbanden ziet, die je vervolgens kan uitwerken. 

## Column

### Job van de toekomst: steenkapper

Hoe langer ik bezig ben met ondernemen en mensen in mijn omgeving in hun ondernemerszin begeleid, hoe meer competenties die nodig zijn om het als ondernemer waar te maken dat ik zie. Nieuw in mijn rijtje: steenkappen. Een goede ondernemer moet – jawel – goed stenen kunnen kappen. Of beter nog, hij of zij moet goed rotsen kunnen kappen. Van grote rotsen, bergen zo u wil, stenen kunnen kappen. Om ze kleiner en hanteerbaar te maken. Bent u mee?

Zelf wil ik het steenkappen graag nog wat meer in de vingers krijgen. Te vaak bots ik nog op bergen en keer ik om. Ook in mijn omgeving merk ik hoe de ondernemerszin soms snel weer wegeeft, omdat de berg waarvoor men staat net wat té hoog of omvangrijk lijkt. We nemen afstand van ambities, dromen, doelstellingen omdat ze ongrijpbaar lijken. Te hoog gegrepen. Vervolgens gooien we dan maar het kind met het badwater weg. En houden we onszelf klein. Vlaamse bescheidenheid, noemen we dat eufemistisch. Ik zie vooral een trieste en gefrustreerde Calimero.

De steenkapper in onszelf is net wel in staat om groot te denken, zonder te verkrampen. The sky is the limit. Vervolgens gaat hij aan zijn eigen droomberg kappen, om tot hanteerbare rotsen te komen. Hij verkapt de grote berg tot mijlpalen en springt vervolgens van rots tot rots naar de top, zonder zich te vergalopperen. De top geeft de ondernemende steenkapper richting, de rotsen geven hem focus.

Dus zoek jezelf snel een beiteltje en een hamertje. Dream big en kappen maar!

Dimitri De Meester  
Ondervoorzitter Jong Voka Mechelen  
Partner [www.d-na.be](http://www.d-na.be)

Jong Voka Mechelen met steun van

